

DynamicWeb®

# Så väljer du rätt PIM-system

Tre faktorer att tänka på innan  
du investerar i ett Product  
Information Management System  
för ditt företag





Inom onlineförsäljning är ett PIM-system nästan oundgängligt. Det ger dig kontroll över din produktinformation, effektiviserar dina arbetsprocesser och sparar mycket tid inom olika avdelningar.

Men ett PIM-system är mer än bara en problemlösare.

För när du centraliserar och organiserar din produktinformation skapar du också en kommersiell infrastruktur som ger dig förutsättningar för att få ditt företag att växa.

Mer effektiva arbetsflöden och kontrollerade produktdata gör nämligen att du kan hantera mer och flera typer av komplex information — på hälften så lång tid.

Men hur hittar du det PIM-system som bäst stödjer dina ambitioner om tillväxt?

I den här guiden får du information om tre faktorer som du kan använda för att avgöra vilket PIM-system du ska investera i.

Trevlig läsning!



## 04 Undersök integration och undvik onödiga utgifter

04 Vi är redan anslutna till Microsoft

## 06 Tänk över dina behov och undvik att betala extra

07 Hitta ett system som kan växa tillsammans med ditt företag

## 08 Få ut så mycket som möjligt av ditt system

08 PIM kan vara enklare, snabbare och billigare än du tror

09 Är du osäker på den optimala tidpunkten för att implementera PIM?

## 10 DynamicWeb

# Undersök integration och undvik onödiga utgifter

Integration är en av de viktigaste sakerna du bör tänka på innan du investerar i ett PIM-system.

Och det finns en mycket god anledning till det. I ett IT-projekt är integration den mest riskfyllda faktorn och anledningen till att kostnaderna skjuter i höjden.

Därför är ditt första steg att ta en titt på dina befintliga system och arbetsprocesser, eftersom ditt kommande PIM-system ska stödja din verksamhet. Ni ska inte anpassa er till ett nytt PIM-system.

Då är risken att din PIM-investering blir en bromskloss och inte den effektivitetsboost som du har betalat för.

## Vi är redan anslutna till Microsoft

Eftersom integration är en viktig aspekt av en smidig implementeringsprocess, bör du leta efter en partner vars PIM-system kan fungera med dina andra IT-system utan att kompromissa med din säkerhet och datakvalitet.

Och när data kommer från ditt ERP-system, dina leverantörer eller externa databaser måste ditt PIM-system också samarbeta sömlöst med andra system, kanaler och marknadsplatser.

Ett sätt att säkerställa att detta lyckas är med en standardintegration.

”Standard” låter kanske tråkigt. Men när det gäller ett PIM-system är en standardlösning nyckeln till enkel integration.

Av samma anledning har vi på DynamicWeb utvecklat vårt PIM-system så att det kan integreras med alla Microsoft Dynamics 365-system.

Vi har gjort detta för att säkerställa att våra kunder får en enkel integration som stödjer deras befintliga ERP-system. Samtidigt framtidssäkrar det våra kunder, eftersom de utan problem kan byta ERP-system — utan att riskera att förlora kontrollen över sin data.





## Vad kan ett PIM-system bespara dig?

PIM är mer än ett nytt IT-system. Det är en investering som kan bespara hela ditt företag manuella arbetstimmar genom att skapa effektivare arbetsflöden.

Vill du veta hur stor potential ett PIM-system har inom ditt företag? Stilla då din nyfikenhet med en besparingsberäkning.

[Boka in en besparingsberäkning](#)

# Tänk över dina behov och undvik att betala extra

Innan du väljer ditt PIM-system, bör du se över dina behov.

Alltför många företag får nämligen en PIM-lösning som är långt mer komplicerad än vad de egentligen behöver. Det betyder att du i slutändan kommer att betala för mer än du faktiskt använder. Det som är avgörande är nivån på produktkomplexiteten inom ditt företag.

Säljer du enkla produkter med få varianter och via ett begränsat antal kanaler? Då kommer ett enkelt PIM-system att uppfylla dina behov.

Om du däremot har ett stort produktsortiment med många varianter, relationer och data, som du säljer via flera kanaler, kommer du med största sannolikhet att behöva titta på ett PIM-system som är utformat för att hantera detaljerad information och integrationer med externa databaser och kanaler.

Vi är med dig från A till Ö

Med DynamicWeb PIM får du en lösning som förenklar dina arbetsflöden och din datahantering.

Men du får också en partner som står vid din sida från A till Ö. Med vårt dedikerade och skickliga Professional Services-team har du alltid rådgivning nära till hands.

Och med vårt noggrant testade implementeringsramverk säkerställer vi ett optimalt genomförande för ditt nästa digitala projekt.





## Hitta ett system som kan växa tillsammans med ditt företag

Även om de allra flesta företag enkelt kan uppfylla sina behov med ett PIM-system som ger dem de grundläggande verktygen för att kontrollera sin produktinformation, så är det fortfarande värt att tänka över hur ditt företag kommer att se ut i framtiden.

För ett PIM-system är en investering. Och en investering ska hålla långt in i framtiden.

De flesta företag kommer så småningom att utöka sitt sortiment, sin produktkomplexitet och sina försäljningskanaler. Därför bör du också fundera över om ditt potentiella PIM-system kan skalas upp tillsammans med ditt företag.

Annars kommer du att få ett PIM-system som inte kan stödja ditt företag när ni växer. I värsta fall betyder det att din investering inte genererar en ROI, och att du måste börja om med ett nytt system.

### Vi har satt användarvänligheten i fokus

Ett PIM-system måste kunna hantera din produktinformation på ett effektivt sätt. Men minst lika viktigt är det att ditt PIM-system är enkelt att använda för dina medarbetare.

För vad är ditt nya system egentligen värt om det inte finns någon inom ditt företag som kan räkna ut hur man använder det?

Med DynamicWeb PIM har vi därför fokuserat på användarvänlighet med vårt intuitiva gränssnitt som ger en optimal användarupplevelse inom hela ditt företag — från kund till partner och medarbetare.



# Få ut så mycket som möjligt av ditt system

Du vet nu hur du vill att ditt system ska integreras och du har bestämt vilka funktioner du behöver, samt vilka du inte behöver betala för.

Det som då återstår är implementeringen av ditt nya PIM-system.

Här är en snabb implementering vanligtvis att föredra. Detta av en enkel anledning: ju tidigare ditt system implementeras, desto tidigare kan du utnyttja fördelarna och påbörja din ROI.

En snabb implementering innebär också att du inte behöver hantera ett enormt IT-projekt. Och det innebär färre risker för förseningar och oförutsedda utgifter.

## PIM kan vara enklare, snabbare och billigare än du tror

IT-projekt är ökända för att spränga budgetar och tidsfrister.

Ofta beror detta på orealistiska planer och överkomplicerade implementeringar. Tyvärr glömmar företag ofta att ta hänsyn till konsultationstimmar relaterade till PIM-projektet och interna arbetstimmar som ägnas åt att lära sig att använda det nya systemet.

Detta kan bidra till att driva upp kostnaderna.

Dessutom får en komplex implementeringsprocess snabbt alla tidsplaner att spricka — och detta kan leda till dyra konsekvenser. För om du har introducerat ett PIM-system i din strategi kan det stå dig dyrt om du måste skjuta upp dina initiativ i flera månader, eftersom ditt PIM-system ännu inte har implementerats.

På DynamicWeb fokuserar vi därför på att hålla oss till pris och tidsfrister när vi hjälper till med att förverkliga ett PIM-projekt. Det kan vi bland annat göra för att vi erbjuder en digital plattform där PIM-systemet redan är inkluderat. Detta leder till en mycket enklare konfiguration, färre integrationer och i slutändan ett enkelt och prisvärt IT-landskap, som är klart inom några månader.



## Är du osäker på den optimala tidpunkten för att implementera PIM?

Många företag håller tillbaka i samband med implementering av ett PIM-system, eftersom de vill uppdatera eller åtgärda sina befintliga system först.

Det klassiska exemplet: PIM skjuts upp, eftersom ERP-systemet måste åtgärdas först.

Och även om det låter som en god idé att plocka undan innan du börjar dra fram nya leksaker, är det inte alltid det bästa tillvägagångssättet.

Det kan nämligen vara fördelaktigt att få koll på hela ditt IT-fundament samtidigt. För om du tidigare har sparat alla dina data i ditt ERP-system, kan du slippa delar av din ERP-implementering när du har flyttat data till ditt nya PIM-system.

I slutändan betyder det att du kan slutföra din implementeringsprocess snabbare.

## Hur bra investering är PIM för dig?

Ett PIM-system är en investering. Du kan effektivisera dina arbetsflöden och din försäljning, men du får också en solid grund som ditt företag kan växa på.

Ta reda på hur ett PIM-projekt kan se ut inom ditt företag med en icke-bindande prisuppskattning.

[Berätta mer](#)

# DynamicWeb®

Vi erbjuder en allt-i-ett-plattform för stora och medelstora företag.

Med DynamicWeb kan du kombinera CMS, e-handel, PIM och marknadsföring i ett enda paket — eller använda våra lösningar separat.

Oavsett vilken av våra produkter du väljer, så stödjer DynamicWeb din digitala verksamhet och gör att du kan leverera en bättre kundupplevelse och skala upp din e-handel.

En gemensam nämnare för alla våra lösningar är att de är utvecklade med användarvänlighet i åtanke.

Inom allt från integration till användning har DynamicWeb redan gjort jobbet enklare för våra 4 000+ kunder.

Och med kontor i Europa, Nordamerika och Asien är vi vana vid att implementera vår lösning över hela världen.

**Ska vi hjälpa dig att ta din kundupplevelse till nästa nivå?**

**Klaus Skriver**

Country Manager

Telefon: **+46 812 41 06 60**

Mail: **ksk@dynamicweb.com**